

OBSERVATORIO LABORAL

CARRERA: INGENIERÍA COMERCIAL. TITULADOS 2016.

Contenidos

I. Presentación

II. Información Académica

III. Información Laboral

- Situación Laboral a los 6 meses de titulados en segundo semestre de 2016.
- Situación Laboral a los 12 meses de titulados en primer semestre de 2016.

Autores:

Rodrigo Navia, Ph.D.

Álvaro Olgún

I. PRESENTACIÓN

Por octavo año consecutivo, la Escuela de Negocios y Economía entrega el Informe Observatorio Laboral de la Carrera de Ingeniería Comercial. El objetivo de este estudio es describir la situación laboral de los recientemente titulados de la carrera, en este caso los titulados en el año 2016, quienes fueron encuestado en el periodo Junio-Julio de 2017.

En primer lugar, en la sección II, se presentan antecedentes académicos de los 84 Ingenieros Comerciales titulados el año pasado, en la PUCV. En detalle, se describen aspectos como porcentaje de hombres y mujeres, semestres que demoraron en completar la carrera, tasa de retención por tipo de establecimiento de enseñanza media de origen, y participación en el programa de movilidad estudiantil internacional de la universidad.

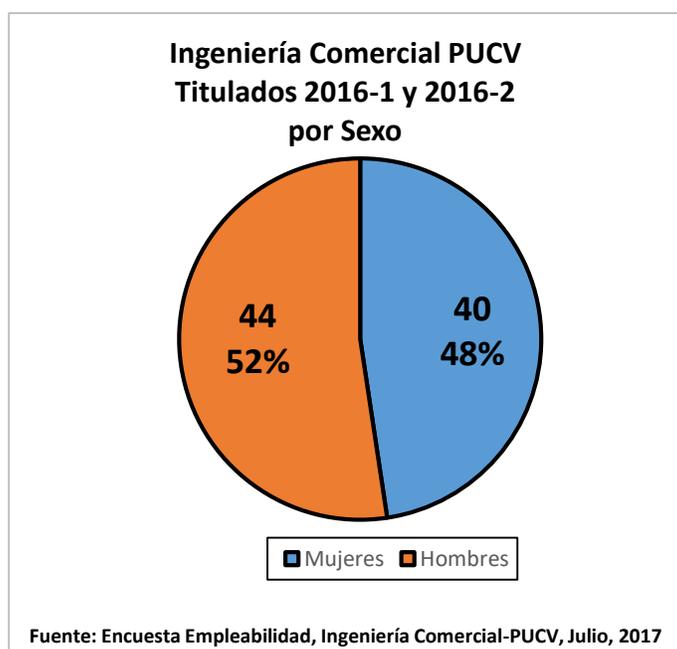
Posteriormente, en la sección III, se describe la situación laboral de los titulados en 2016. Primero, se revisa el grupo de titulados en el segundo semestre de 2016 (2016-2), lo cual implica que, en general, llevan a lo más seis meses en el mercado laboral. A continuación, se detalla lo que ha sucedido con el grupo de Ingenieros Comerciales titulados el primer semestre de 2016 (2016-1), por lo que al momento de la encuesta tendrían, a lo más, un año en el mercado laboral. La encuesta se aplicó en línea, en el periodo Junio-Julio de 2017, siendo respondida por 66 titulados de esta generación (78% del total).

Algunas características que resaltan son, como en encuestas anteriores, el breve periodo de tiempo que, en promedio, toman para encontrar el primer trabajo; aunque la tasa de desempleo es alta para el grupo 2016-2, está baja significativamente al compararla con la del grupo 2016-1; la remuneración promedio se ubica entre \$900.000 a \$1.050.000, con algunas diferencias, dependiendo de los subgrupos, como la ubicación geográfica del trabajo y entre hombres y mujeres.

Otros aspectos que se repiten, al compararlos con encuestas anteriores, es la posibilidad de encontrar trabajo en un gran espectro de sectores económicos; y que un alto porcentaje se concentra entre la Región Metropolitana y la Región de Valparaíso.

II. INFORMACIÓN ACADÉMICA

En 2016, 84 Ingenieros Comerciales se titularon de la Escuela de Negocios y Economía de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso. De ese total, el 48% son mujeres y el 52% son hombres.

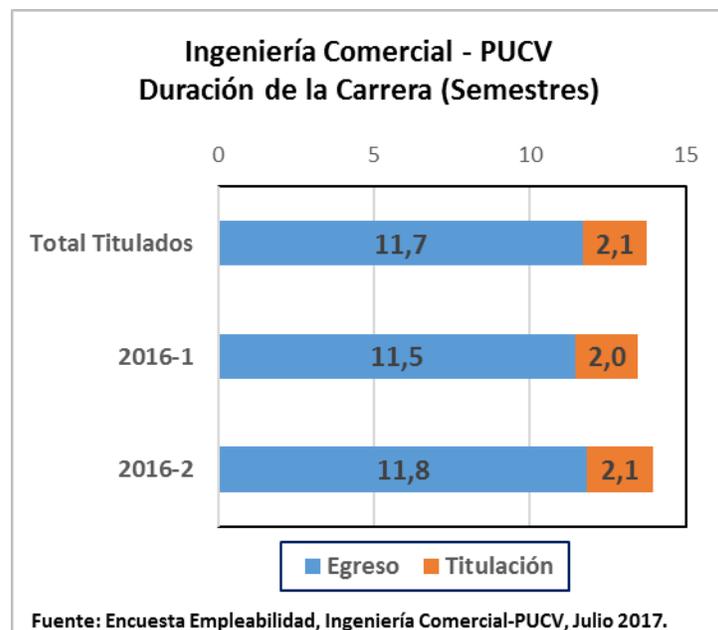


Los titulados en el año 2016 demoraron casi 7 años en obtener el título profesional (13,8 semestres). Esto se descompone en casi 6 años para completar la aprobación de todos los cursos (11,7 semestres) y 1 año, en promedio, para completar el proceso de titulación. Entre los subgrupos 2016-1 y 2016-2 prácticamente no hay diferencia en los tiempos para terminar los estudios y titularse.

Para titularse, existen dos formas de completar el proceso para la obtención del título profesional, el examen oral y escrito y la elaboración de una memoria y realizar una defensa oral. En los titulados en 2016, el 87% optó por el Examen Oral y Escrito, lo cual se puede rendir una vez en el primer semestre y una vez en el segundo. El 13% restante, 11 titulados, optó por escribir una memoria y realizar su defensa oral.

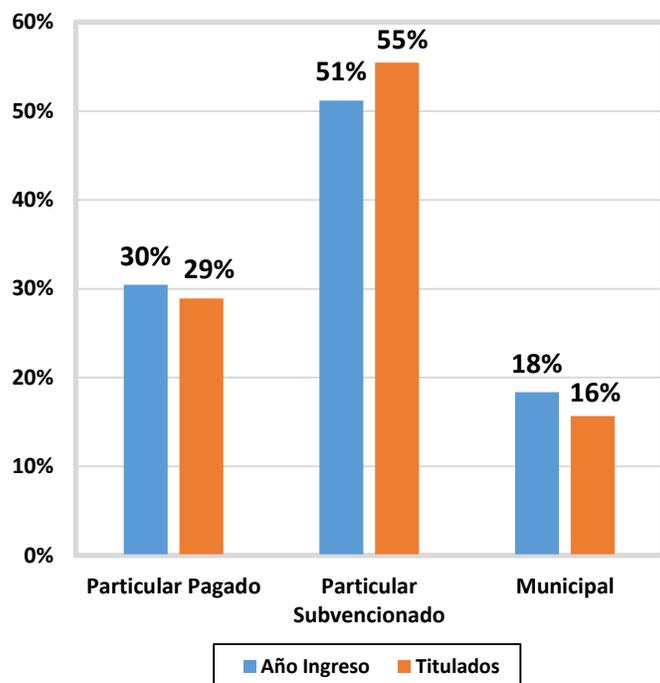
Al analizar estos dos subgrupos se encuentra que los que rindieron el Examen Oral y Escrito demoraron 11,8 semestres (casi 6 años) en egresar y en menos de 1 año (1,8 semestres) rindieron y aprobaron el examen de título, demorando en total 13,6 semestres.

En el caso de los que escribieron una memoria, demoraron, en promedio, 10,4 semestres en egresar y 4,1 semestres en terminar la memoria y aprobar el examen de título. Por lo tanto, aunque demoraron menos en egresar, la duración de la carrera fue de 14,5 semestres, es decir más de siete años.



Al analizar la diferencia entre hombres y mujeres, las mujeres se demoraron menos en egresar y en completar el proceso de titulación. Mientras que los hombres tomaron 11,9 semestres en egresar y 2,3 semestres en titularse, las mujeres lo hicieron en 11,5 y 1,9 semestres, respectivamente. Por lo tanto, las mujeres demoraron menos de 7 años en completar la carrera (13,4 semestres), mientras que los hombres lo hicieron en un poco más de 7 años (14, 2 semestres). La razón de la diferencia, en parte, se explica porque, de los que realizaron memoria, el 72% fueron hombres, y como se vio en el párrafo anterior, realizar la memoria toma más tiempo.

Ingreso (2007-2011) y Titulados (2016) por Dependencia del Establecimiento Educativo de Origen



Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio,

Al revisar el tipo de dependencia del establecimiento educativo de origen de los titulados en 2016, se observa que el porcentaje de alumnos al ingreso respecto al momento de titulación es similar, con pequeña caída para los grupos de estudiantes que provenía de establecimientos municipales y particular pagado, por lo que la deserción o eliminación que se produce durante la carrera afecta casi homogéneamente a los estudiantes independiente del tipo de establecimiento de origen.

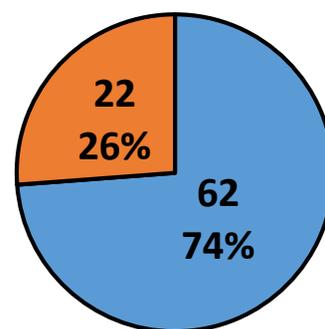
En cuanto a la duración de sus estudios, los tres subgrupos demoraron prácticamente la misma cantidad de semestres en completar la carrera, fluctuando entre 13,5 semestres en el caso de los que provenían de colegios particulares, y 13,9 en el caso de los que provenían de colegios particular-subvencionados.

Finalmente, respecto a la experiencia internacional en la formación de los Ingenieros Comerciales de la PUCV, desde hace años, destaca el alto porcentaje de titulados que participa en el Programa de Movilidad Estudiantil, realizando estadias académicas, de un semestre, en distintas universidades del mundo, cursando asignaturas que son convalidadas.

De los 84 titulados, 22 estudiaron un semestre en el exterior (26%). En este grupo, 4 estudiaron en Alemania, 6 en Canadá, 4 en España, 6 en Estados Unidos, 1 en Inglaterra y 1 en Italia. En este grupo de titulados, el 35% de las mujeres participó del intercambio, mientras que sólo el 18% de los hombres lo hizo.

Respecto a la duración de la carrera, los 22 titulados que fueron de intercambio demoraron 11 semestres, en promedio, en egresar y 2 semestres en completar el proceso de titulación. Por su parte, en el caso de los que no fueron de intercambio demoraron 11,9 semestres en egresar y 2,1 semestres en titularse. Por lo tanto, en promedio, para los que realizaron intercambio, la carrera tuvo una duración de 13 semestres (6 años y medio) y los que no participaron del intercambio estudiantil la duración fue un semestre más (7 años).

Ingeniería Comercial PUCV - Titulados que participaron en Intercambio Estudiantil (2016-1 y 2016-2)



■ No Intercambio ■ Intercambio

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

III. INFORMACIÓN LABORAL

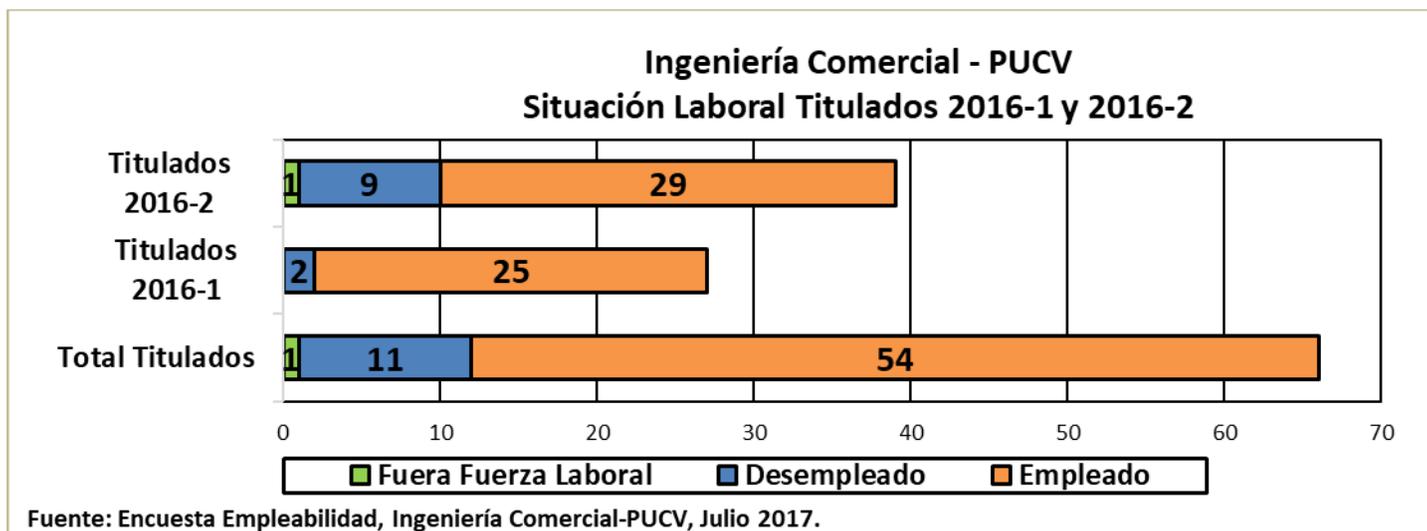
PARTICIPACIÓN LABORAL Y DESEMPLEO

De un total de 84 titulados de la carrera de Ingeniería Comercial de la PUCV, durante el año 2016, 66 (78%) respondieron la encuesta de empleabilidad, realizada durante los meses de Junio y Julio de 2017. De los que respondieron la encuesta, 98,5% está en la fuerza laboral, ya sea trabajando o desocupado, mientras que 1,5%, 1 caso, está fuera de la fuerza laboral. El motivo mencionado para no estar en la fuerza laboral es estar embarazada.

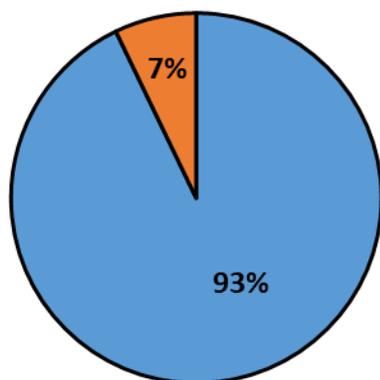
A Julio de 2017, de los nuevos Ingenieros Comerciales que respondieron la encuesta y están en la fuerza laboral, un 83% se encuentra trabajando, por lo que un 17% se encontró en la categoría de desocupado. Esta tasa disminuyó con respecto a lo encontrado en la encuesta del año 2016, donde el porcentaje de desocupación alcanzó el 23%. El lento crecimiento económico, con una baja tasa de aumento del empleo asalariado podría estar tras estas altas cifras de desempleo que se han observado los últimos dos años, en la esta encuesta de empleabilidad.

Al analizar la situación por subgrupo de titulados, los que se titularon el segundo semestre de 2016 (2016-2), por lo que llevan alrededor de 6 meses en el mercado laboral presentan una tasa de desempleo de 24%, mientras que el grupo de titulados en el primer semestre de 2016 (2016-1), presenta una tasa de desempleo notablemente menor, sólo 7%. Esto explicaría la menor tasa de desempleo observada este año en comparación al año anterior, cuando los dos grupos, titulados primer y segundo semestre de 2015, tenían una tasa de desempleo de 23%. En todas las encuestas anteriores el grupo que se tituló 12 meses atrás presentó una tasa de desocupación menor que los que se titularon sólo 6 meses antes.

Al revisar la desocupación por sexo, los titulados en 2016-1, tanto hombres como mujeres presentan una tasa de desempleo similar, 8% en el caso de hombres y 7% en el de mujeres. La gran diferencia se da en los titulados en 2016-2. En el caso de los hombres, la tasa de desocupación es sólo 12% mientras que en el caso de las mujeres alcanzó el 33%



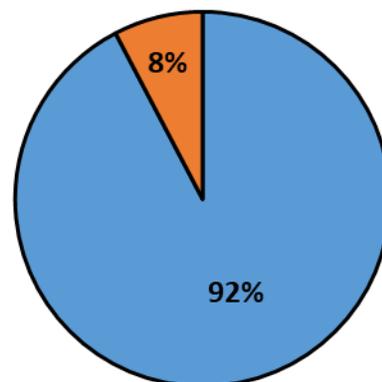
Ingeniería Comercial PUCV Tasa de Empleo y Desempleo a los 12 Meses de Titulación Mujeres



■ Empleadas ■ Desempleadas

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

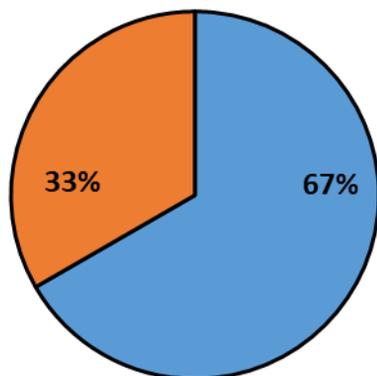
Ingeniería Comercial PUCV Tasa de Empleo y Desempleo a los 12 Meses de Titulación Hombres



■ Empleados ■ Desempleados

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

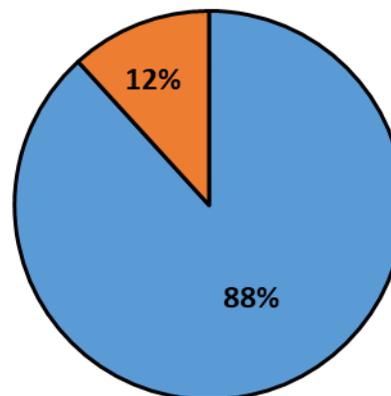
Ingeniería Comercial PUCV Tasa de Empleo y Desempleo a los 6 Meses de Titulación Mujeres



■ Empleadas ■ Desempleadas

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

Ingeniería Comercial PUCV Tasa de Empleo y Desempleo a los 6 Meses de Titulación Hombres



■ Empleados ■ Desempleados

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

SITUACIÓN LABORAL TITULADOS 2016-2

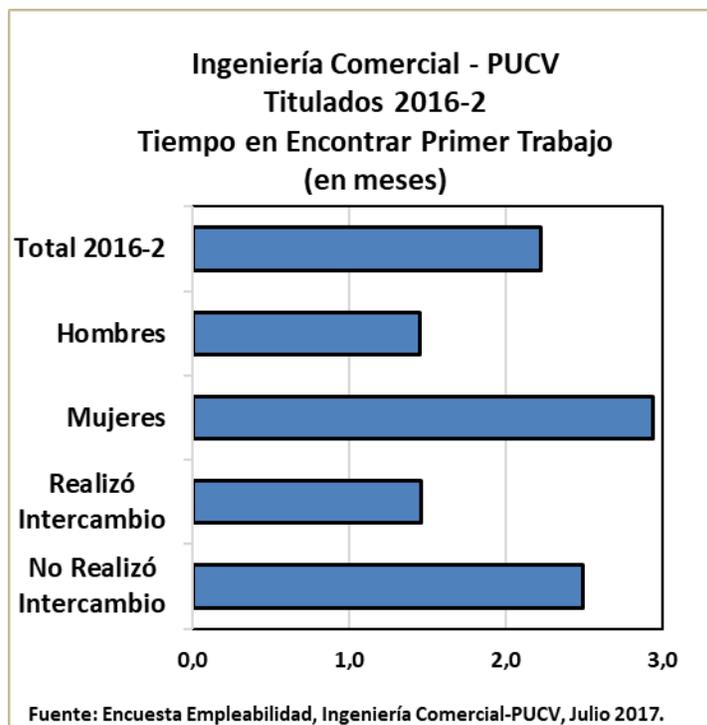
En esta sección se describe la situación laboral de los Ingenieros Comerciales titulados durante el segundo semestre de 2016, y que han tenido al menos un trabajo en los últimos 6 meses.

Tiempo en encontrar trabajo

Los titulados en 2016-2, y que trabajaron en el último semestre, se demoraron 2,2 meses, en promedio, en encontrar su primer empleo. Lo que se encuentra en el rango que se ha observado en las encuestas de años anteriores. Sin embargo, hay que tener presente que más de un 20% está desempleado al momento de la encuesta, por lo que, al encontrar el primer empleo, el promedio de meses de espera aumentará.

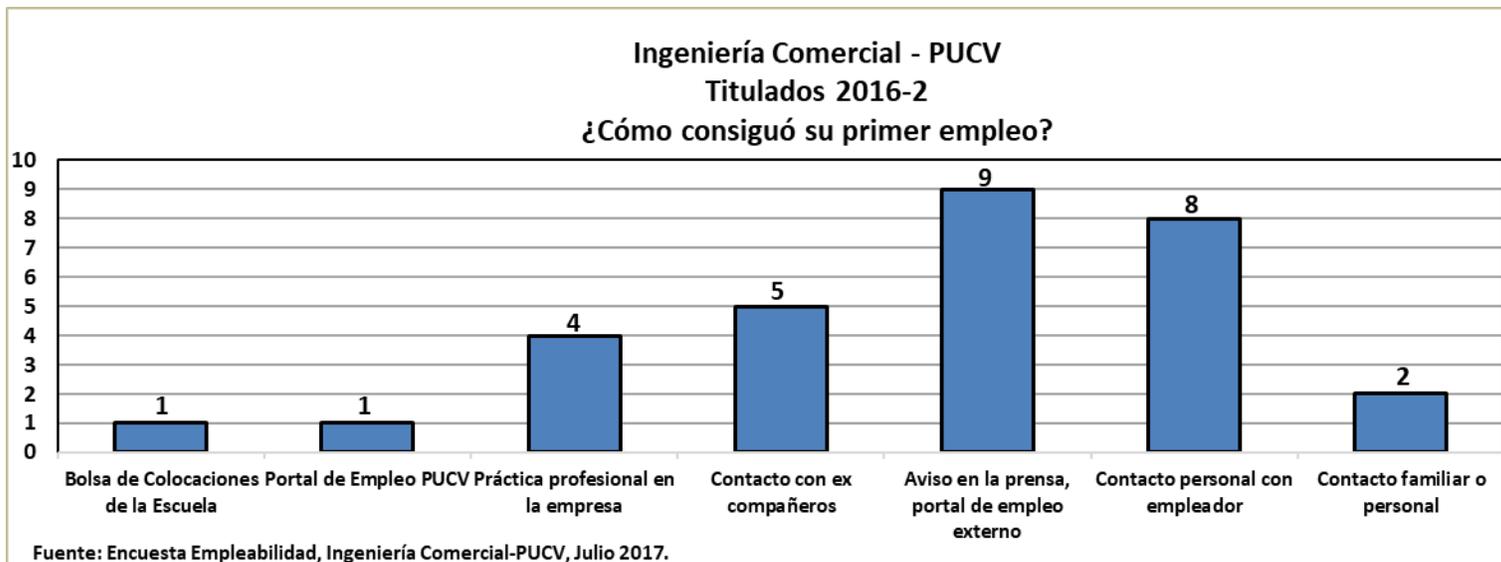
Al mirar la situación de distintos subgrupos, se observa que las mujeres demoraron casi 3 meses en encontrar el primer trabajo, mientras que los hombres demoraron la mitad de ese tiempo. Al tener en cuenta que la tasa de desempleo de las mujeres es mayor que el de los hombres, es posible que la diferencia entre hombres y mujeres aumente.

Por otro lado, en relación a los titulados que fueron de intercambio estudiantil, estos demoraron 1,5 meses en encontrar trabajo, mientras que los que no lo hicieron tardaron 2,5 meses.



Cómo y dónde consiguió trabajo

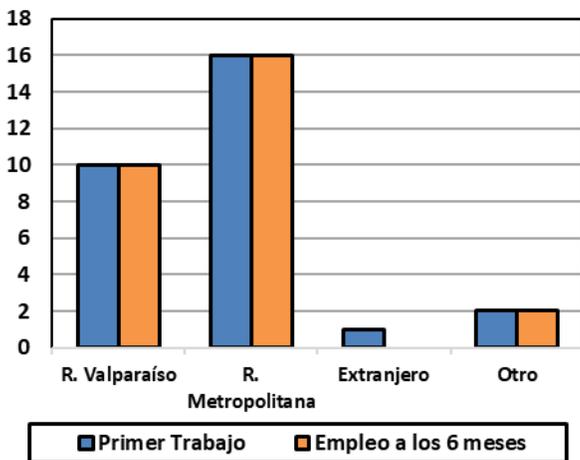
En este grupo de nuevos Ingenieros Comerciales, el 30% obtuvo su primer trabajo al responder un aviso en la prensa o portal de empleo, externo a la universidad, y un 27% lo hizo a través de tener un contacto personal con el empleador. Más atrás, con un 17% y 13%, respectivamente, se sitúan contacto con ex compañeros y haber realizado la práctica profesional.



en la empresa como vía para encontrar el primer empleo.

En cuanto a la región donde comienzan a trabajar, el 55% lo hizo en la Región Metropolitana, un 34% en la Región de Valparaíso, un 7% en otras regiones y hay 1 caso, 3%, que su primer empleo fue en el extranjero. Al momento de la encuesta, tras algunos cambios o término de trabajo, la importancia relativa de los distintos grupos no varió, salvo por el retorno desde el extranjero del titulado que se estaba desempeñando en Estados Unidos, para comenzar a trabajar en Santiago.

**Ingeniería Comercial - PUCV
Titulados 2016-2
Lugar de Trabajo**



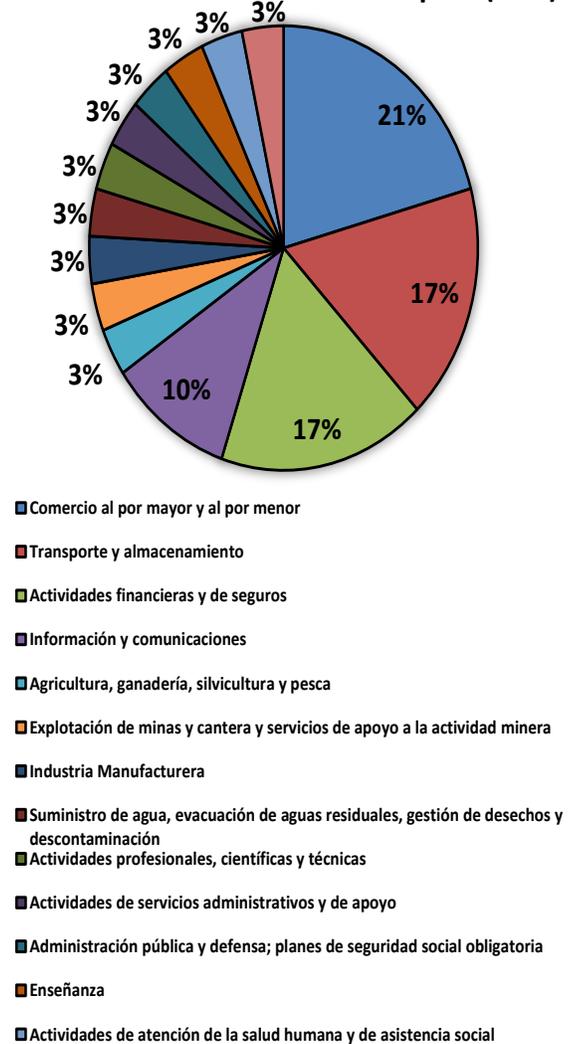
Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

Sector Económico en el que trabajan.

Una de las características de los Ingenieros Comerciales es que se pueden desempeñar en distintos sectores económicos. Este hecho se observa en el grupo de titulados en 2016-2, aunque 2/3 de ellos se concentran en 4 sectores: Comercio al por mayor y al por menor, Transporte y almacenamiento, Actividades financieras y de seguros e información y comunicaciones.

En otros diez sectores económicos tienen presencia de titulados en 2016-2, con 1 caso en cada uno de ellos. En un amplio rango de actividades.

**Ingeniería Comercial - PUCV
Titulados 2016-2
Sector Económico Primer Empleo (CIU)**



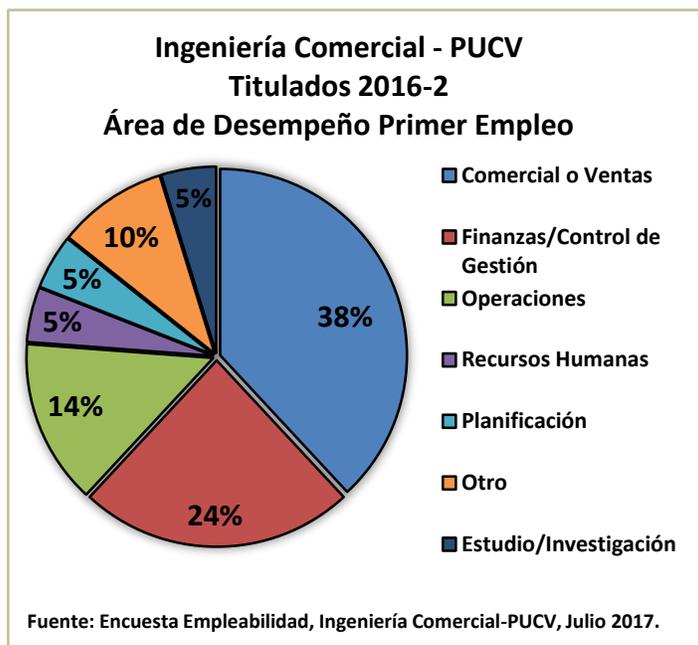
Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

Entre las empresas en las que se desempeñan están: Sodimac, Empresas Demaría S.A., Banco de Chile, BBVA, Evalúeserve, PWC, Bolsa de Comercio de Santiago, Aguas Andina, Metro S.A., Acepta.com, Fundación Techo, Municipalidad de Conchalí e Instituto Nacional de Estadística, entre otras.

Cargo y Área en que se desempeñan

Del grupo de los titulados en 2016-2, y que se encuentran trabajando a Julio de 2017, el 22% lo hace como Analistas, en distintas áreas en las organizaciones donde se desempeñan. Otros cargos que concentran las respuestas de los titulados fueron Asistente y Ejecutivo de cuentas. Algunos de los restantes cargos son: agente comercial, ejecutivo de marketing, formulador de proyectos sociales, gerente de administración y finanzas, planoprogramador, supervisor, etc.

En cuanto al área de la empresa donde trabajan 3 áreas concentran más de 75% de los casos. Un 38% lo hace en Comercial o Ventas; un 24% en Finanzas/Control de Gestión; y un 14% Operaciones.

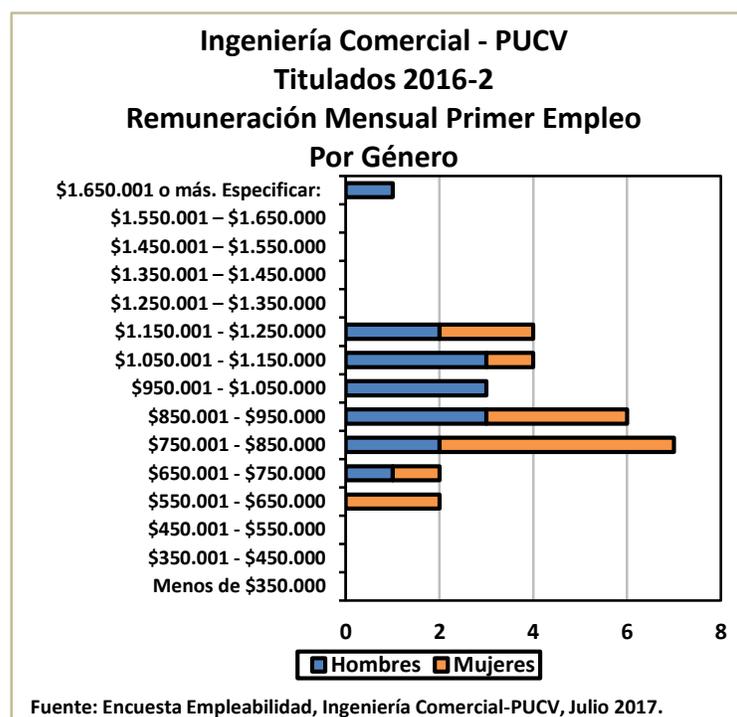


Nivel de Remuneraciones

En promedio, los titulados en 2016-2 obtuvieron una remuneración de \$946.552, en su primer empleo, fluctuando desde \$600.000 a más de \$1.600.000. A julio de 2017, tras algunos cambios de trabajo o dejar de trabajar, en algunos casos, el promedio fue de \$928.572. La disminución se debió al retorno de quien tuvo su primer trabajo en el extranjero, donde obtenía una remuneración superior al promedio. Sin considerar este caso, a remuneración promedio aumenta en 1%.

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-2		
Remuneración	Primer Empleo	A los 6 Meses
Promedio	\$ 946.552	\$ 928.572
Máximo	\$ 1.650.000	\$ 1.200.000
Mínimo	\$ 600.000	\$ 600.000

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.



Al analizar algunos subgrupos, se observa una diferencia salarial entre hombres y mujeres. En promedio, los hombres ganan un 18% más que las mujeres, en el primer empleo. A los 6 meses desde la aprobación del examen de título, la diferencia disminuyó a 10%.

Se debe tener en cuenta que la tasa de desempleo de las mujeres es mayor que el de los hombres, por lo que, en términos de remuneración esperada, la diferencia es mayor, dada la mayor probabilidad de no tener ingreso en el caso de las mujeres respecto a los hombres.

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-2		
Remuneración HOMBRES	Primer Empleo	A los 6 Meses
Promedio	\$ 1.023.334	\$ 971.429
Máximo	\$ 1.650.000	\$ 1.200.000
Mínimo	\$ 700.000	\$ 700.000

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-2		
Remuneración MUJERES	Primer Empleo	A los 6 Meses
Promedio	\$ 864.286	\$ 885.715
Máximo	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000
Mínimo	\$ 600.000	\$ 600.000

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

Por otro lado, al comparar las remuneraciones según región donde trabajan, no se observan diferencias significativas entre los que encontraron trabajo en la Región Metropolitana versus las demás regiones. Mientras en el primer empleo, la remuneración promedio en la Región Metropolitana fue 3% superior a la que se observó en regiones, a Julio de 2017, la situación se revirtió y en las regiones la remuneración promedio fue un 4% superior a los que se desempeñaban en la Región Metropolitana. La razón de este cambio se debe a que un titulado que ganaba por sobre el promedio en Santiago, se vino a trabajar a Valparaíso, por un sueldo más alto y mayor al promedio que presentaban las regiones en el primer empleo.

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-2		
Remuneración Promedio	Primer Empleo	A los 6 meses
Santiago	\$ 931.251	\$ 912.501
Regiones	\$ 908.334	\$ 950.001

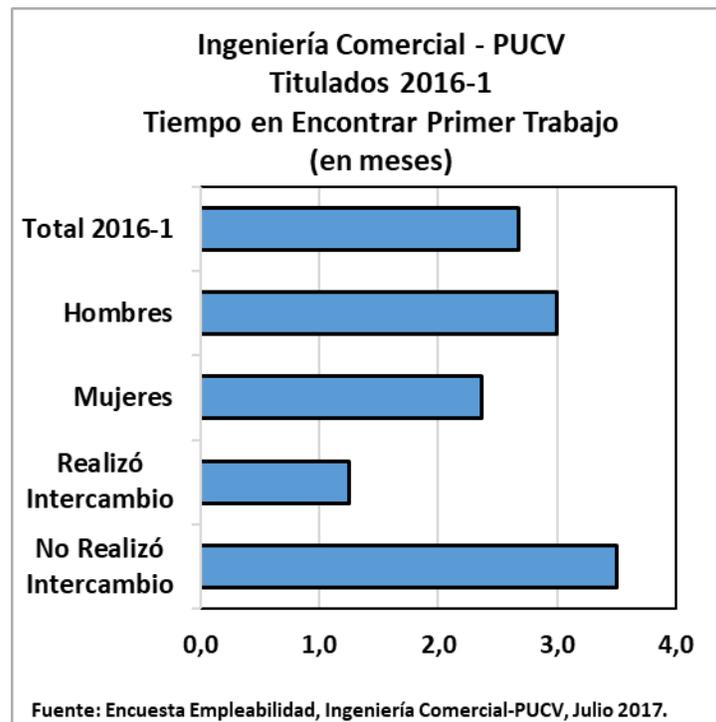
Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

SITUACIÓN LABORAL TITULADOS 2016-1

Quienes aprobaron el examen de título en el primer semestre de 2016, llevaba en el mercado laboral a lo más 1 año, cuando se realizó la encuesta. A continuación, se describe la situación laboral en el primer empleo y a los 12 meses desde que aprobaron el examen de título.

Tiempo en encontrar trabajo

Los titulados en 2016-1, en promedio, demoraron 2,7 meses en conseguir su primer empleo. Este promedio es menor que el año anterior, cuando se alcanzó el valor más alto desde que se realiza la encuesta. Además, la tasa de desempleo que presentan los titulados en 2016-1 es sustantivamente menor (7,4%) que la de 2015-1, cuando alcanzó al 23%.



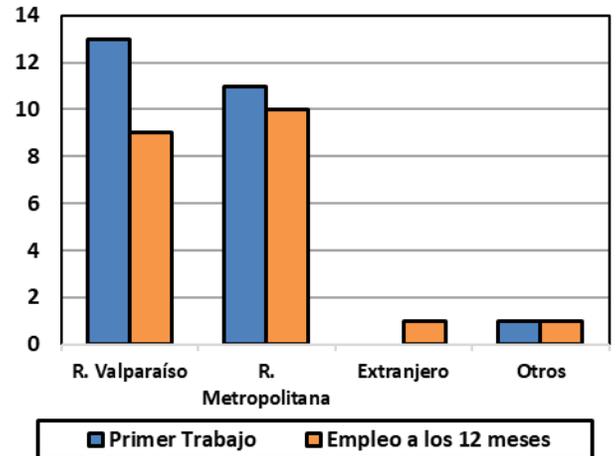
En el caso de hombres en relación a mujeres, ellos demoraron 3 meses en comenzar a trabajar, mientras que, las mujeres lo hicieron en menor tiempo, 2,4 meses. Al mirar la diferencia entre los que realizaron intercambio y los que no, los primeros tardaron 1,3 meses en encontrar el primer empleo; y los que no se fueron de intercambio demoraron 3,5 meses.

Cómo y dónde consiguió trabajo

Las principales vías usadas por los titulados en 2016-1 para conseguir su primer empleo fue responder a un aviso de prensa o de un portal de empleo externo a la universidad, 32% de los casos, y haber realizado la práctica profesional en la empresa, 28%. Más atrás destacan Contacto personal con el empleador o haber tenido un contacto familiar con éste, 4% cada una. Finalmente, aparecen con un caso cada una las alternativas Portal de Empleo PUCV y Contacto con excompañero.

Con respecto a la ubicación geográfica, la mayoría comenzó trabajando en la Región de Valparaíso, 52%, seguida por la Región Metropolitana con 44%. Sin embargo, a Julio de 2017, tras cambios de empleo y dejar de trabajar, la Región Metropolitana concentra al 48%, seguido por la Región de Valparaíso con 43%. Este cambio se debe, básicamente, a que 3 titulados que trabajaban en la Región de Valparaíso dejaron de trabajar. Otro aspecto a destacar es que 1 de las personas tituladas, se fue a trabajar al extranjero, Luxemburgo, después de haber trabajado en la Región Metropolitana. En el caso de otras regiones del país, hay 1 caso que comenzó a trabajar en la Región de Coquimbo y luego se cambió de empleo a la Región de Tarapacá.

Ingeniería Comercial - PUCV Titulados 2016-1 Lugar de Trabajo

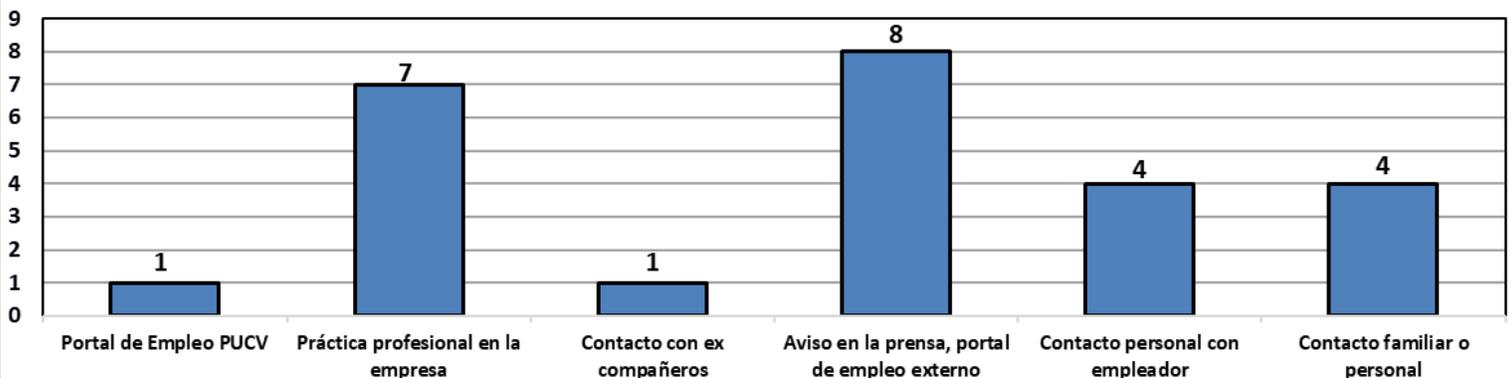


Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

Sector Económico en el que trabajan

Tal como se ha observado en las encuestas anteriores, los ingenieros comerciales encuentran trabajo en un amplio espectro de actividades económicas. En el grupo de titulados en 2016-1 se concentra en 6 sectores económicos. Estos son: Actividades financieras y de seguro, Comercio al por mayor y al por menor, Transporte y almacenamiento, Información y comunicaciones, Administración pública y defensa, y enseñanza. Además, en otros 5 sectores

Ingeniería Comercial - PUCV Titulados 2016-1 ¿Cómo consiguió su primer empleo?

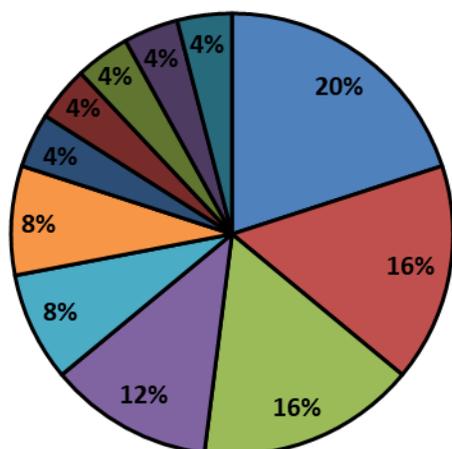


Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

aparece trabajando un titulado en 2016-1.

Entre las empresas y organizaciones en las que se desempeñan se encuentran Banco de Chile, Claro Chile, Deloitte, DHL, Evalueserve, Fundación para la Superación de la Pobreza, Latam Airlines, Metro Santiago, Metrogas, Ultramar Agencia Marítima Ltda., entre otras.

**Ingeniería Comercial - PUCV
Titulados 2016-1
Sector Económico Primer Empleo (CIU)**



- Actividades financieras y de seguros
- Comercio al por mayor y al por menor
- Transporte y almacenamiento
- Información y comunicaciones
- Administración pública y defensa; planes de seguridad social obligatoria
- Enseñanza
- Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca
- Explotación de minas y cantera y servicios de apoyo a la actividad minera
- Industria Manufacturera
- Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado
- Actividades de alojamiento y de servicio de comidas

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

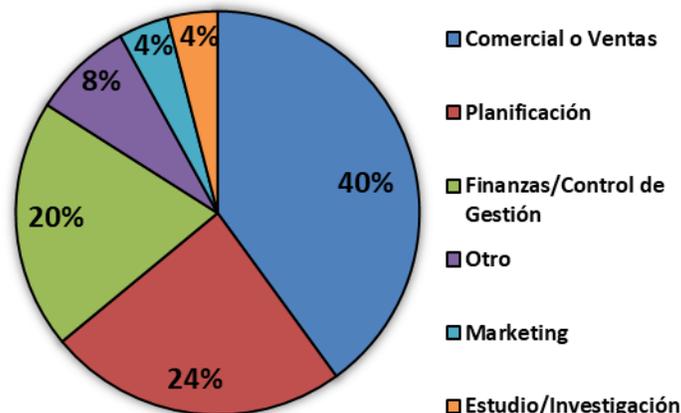
Cargo y Área en que se desempeñan.

En el grupo de titulados en 2016-1, casi un 30% trabaja como analista en distintas áreas de las organizaciones.

Otros cargos desempeñados son Consultor o Ejecutivo en distintas funciones, Product Manager, Portfolio Manager, entre otras.

En relación al área de la empresa donde comenzaron a desempeñarse, de los titulados en 2016-1, el 40% lo hizo en Comercial o Ventas, seguida por Planificación con un 24%, y Finanzas / Control de Gestión, con 20%. Otras áreas, donde comenzaron a trabajar, son Estudio/Investigación y Marketing, entre otras..

**Ingeniería Comercial - PUCV
Titulados 2016-1
Área de Desempeño Primer Empleo**



Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

Nivel de Remuneraciones

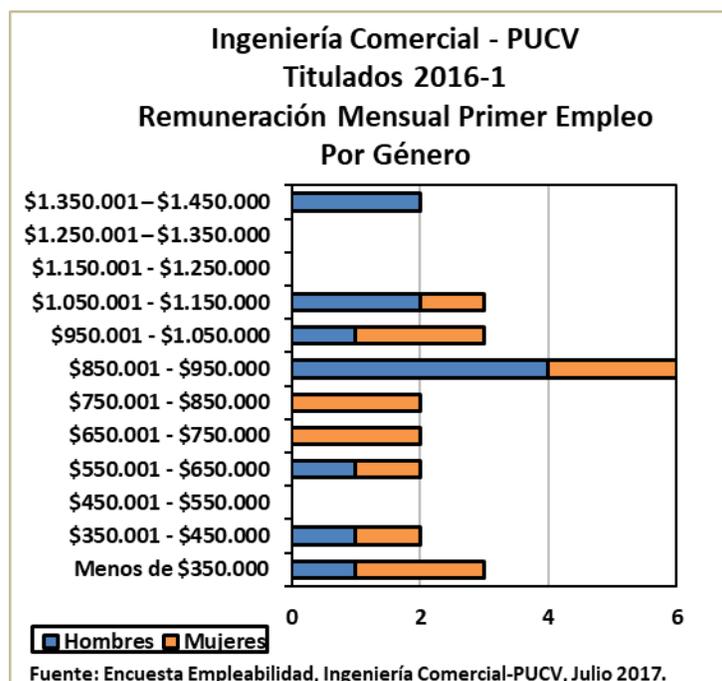
En los titulados en 2016-1, se encontró que la remuneración promedio, del primer trabajo, fue de \$916.001, fluctuando desde los \$400.000 hasta \$1.500.000. A los 12 meses, aproximadamente, la remuneración promedio aumentó a \$1.031.819, es decir, un 13%.

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-1		
Remuneración	Primer Empleo	A los 12 Meses
Promedio	\$ 916.001	\$ 1.031.819
Máximo	\$ 1.500.000	\$ 1.800.000
Mínimo	\$ 400.000	\$ 500.000

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017

El incremento de la remuneración promedio se debe a cambios de empleo, que tuvo como consecuencia un mayor salario, en particular de un caso que cambia de trabajar en Santiago al extranjero. Sin considerar este caso, el aumento sería de 9%.

Finalmente, al analizar la diferencia geográfica de las remuneraciones, los titulados que trabajan en la Región Metropolitana obtuvieron un salario que es 33% al que alcanzaron los que trabajan en regiones. En el primer empleo, mientras que en regiones la remuneración promedio fue de \$806.667, en la Región Metropolitana fue de \$1.072.728. A junio de 2017, la brecha se mantuvo en 33%, a pesar que un tercio de los titulados cambio de empleo.



INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-1		
Remuneración Hombres	Primer Empleo	A los 12 Meses
Promedio	\$ 1.008.334	\$ 1.090.910
Máximo	\$ 1.500.000	\$ 1.500.000
Mínimo	\$ 400.000	\$ 500.000

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

En relación a la brecha salarial por sexo, al comenzar a trabajar, los hombres obtuvieron una remuneración promedio de \$1.008.334, mientras que las mujeres presentaron una remuneración promedio de \$815.385, es decir, los hombres alcanzaron una remuneración que es 24% superior a las mujeres, en promedio.

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-1		
Remuneración Mujeres	Primer Empleo	A los 12 Meses
Promedio	\$ 815.385	\$ 963.637
Máximo	\$ 1.200.000	\$ 1.800.000
Mínimo	\$ 300.000	\$ 500.000

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.

A Julio de 2017, luego de cambios de empleos, la remuneración promedio de los hombres aumentó a \$1.090.910, es decir un 8% fue el aumento. En el caso de las mujeres, el sueldo promedio aumentó a \$963.637, un 18% superior, lo que redujo la brecha salarial a 13%, sin embargo, esta disminución se explica porque quien se fue a trabajar al extranjero es mujer, y aumenta significativamente la remuneración promedio. Sin considerar este caso, el aumento del sueldo promedio de las mujeres sería 8%, manteniendo la brecha hombre-mujer en 24%.

INGENIERÍA COMERCIAL PUCV Titulados 2016-1		
Remuneración Promedio	Primer Empleo	A los 12 meses
Santiago	\$ 1.072.728	\$ 1.120.001
Regiones	\$ 806.667	\$ 836.364

Fuente: Encuesta Empleabilidad, Ingeniería Comercial-PUCV, Julio 2017.